

A photograph showing two men standing in a field of golden wheat. In the background, several large rolls of US dollar bills are scattered across the field, suggesting a focus on financial aspects of agriculture.

Capacite a los RRHH de su empresa de la manera mas práctica, específica y económica:

Capacitaciones In Company

Para semilleros, agroquímicas, laboratorios veterinarios, fabricantes de maquinarias, y proveedores agropecuarios de insumos y servicios profesionales para el sector

Entrene a sus RRHH cuándo y donde Ud. decida, con capacitadores especializados en los siguientes temas, para empresas del sector proveedor agropecuario:

- Técnicas de Ventas, Dirección Comercial y Atención al Cliente
- Comunicaciones Integradas de Marketing on y off line
- Posicionamiento de Marcas y Desarrollo de Productos
- Motivación y Liderazgo
- Trabajo en equipo
- Análisis de problemas
- Planeamiento estratégico
- Futuros y Opciones
- Negociaciones eficaces
- Manejo del tiempo
- Toma de decisiones
- Creatividad e Innovación
- Finanzas para no financieros, entre otros.



25 % de
descuento
para
contrataciones
dentro del mes

**Somos la consultora líder
en capacitación:**

Hemos entrenado a mas de 9.000
colegas de 360 empresas proveedoras
del agro de Latinoamérica.

Contáctenos hoy mismo:
info@foroagro.com.ar
www.foroagro.com.ar

20 años brindando servicios
con los pies sobre la tierra



Capacitaciones In Company

Tenemos veinte años de experiencia en el tema. Más de 10.000 personas, de más de 400 empresas e instituciones proveedoras agropecuarias de quince países (desde las multinacionales líderes hasta pymes nacionales) participaron de nuestras capacitaciones.

Por eso, somos sin duda la consultora líder en esta especialidad en América latina.

La modalidad “in company” tiene las siguientes ventajas:

- 1-se hace foco en las principales necesidades de la empresa contratante. Para ello se realizan reuniones previas, se analiza el caso, y se adaptan los cursos a la realidad de cada empresa.
- 2-el contratante define lugar y fecha para las capacitaciones.
- 3-en las capacitaciones no sólo se capacita al equipo, sino que además se facilita la implementación real de herramientas que permitan llevar a la práctica los conceptos, metodologías e ideas transmitidas en las clases.
- 4-las capacitaciones in company favorecen la generación e intercambio de ideas, el debate sobre temas conflictivos, la motivación del grupo, etc
- 5-también son muy útiles para favorecer la bajada de línea gerencial, y para tener una opinión externa del potencial, aptitudes y falencias del personal capacitado.

Hemos desarrollado cursos para cada una de las distintas necesidades que hemos detectado en las empresas proveedoras agropecuarias en estos veinte años de actividad. Son los siguientes:

Cursos	Duración
Ventas, Dirección Comercial y Atención al Cliente	2 jornadas
Motivación, Liderazgo y Manejo de Equipos	1 jornada
Manejo del tiempo	1 jornada
Comunicaciones integradas de marketing	1 jornada
Posicionamiento de marcas e imagen profesional	1 jornada
Análisis de Problemas y Toma de Decisiones.	1 jornada
Redacción de Planes de Marketing y Ventas. Planeamiento Estratégico	1 jornada
Futuros y Opciones	1 jornada
Negociaciones Eficaces	1 jornada
Trabajo en equipo	1 jornada
Creatividad e innovación	1 jornada

Los resultados de estas capacitaciones están más que comprobados.

Por ejemplo, en el caso del curso de **Ventas, Dirección Comercial y Atención al Cliente**, hemos podido medir crecimientos en la facturación del 35 al 100 % en el ejercicio fiscal siguiente.

Estos parámetros demuestran que la capacitación, si es específica para el sector, práctica y aplicable, es una excelente inversión de inmediato retorno.

Capacítese y capacite a su gente, y notará mejoras de todo tipo inmediatamente.

Quedamos a su disposición para enviarle la información que necesite.

Atte,

Juan Passano (h)

Depto capacitación in company

info@foroagro.com.ar

www.foroagro.com.ar